

Paris, le 7 mai 2003

## Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2003

- **Nucléaire :** Début d'année dynamique
- **Connectique :** La performance dans l'automobile ne compense pas la dégradation dans les télécoms et l'électrique

En millions d'euros	T1 2003	T1 2002	Var en %
Amont	698	730	-4,3%
Réacteurs & Services	471	339	+38,9%
Aval	388	267	+45,1%
<b>S/Total Nucléaire</b>	<b>1 557</b>	<b>1 336</b>	<b>+16,5%</b>
Connectique	354	400	-11,3%
Corporate et autres	19	28	-33,8%
<b>Total</b>	<b>1 930</b>	<b>1 763</b>	<b>+9,5%</b>

### Service de Presse

Charles Hufnagel  
Patrick Germain  
Sophie Renaud  
T: 01 44 83 71 17  
F: 01 44 83 25 52  
press@arevagroup.com

Le chiffre d'affaires du Groupe AREVA au premier trimestre 2003 s'établit à 1 930 millions d'euros contre 1 763 millions d'euros au premier trimestre 2002, soit une progression de +9,5%. A périmètre constant, l'évolution du chiffre d'affaires est de +9,8%, dont +17,0% pour le nucléaire et -11,3% pour la connectique.

Entre le premier trimestre 2002 et le premier trimestre 2003, l'évolution de la parité \$/€ a un impact négatif de 80 M€, soit -4,5%<sup>1</sup>, sur le chiffre d'affaires.

### Pôle Amont

- ▶ Corrigé des effets de périmètre<sup>2</sup> et d'option contractuelle<sup>3</sup>, les ventes du pôle augmentent de 1,3%.
- ▶ La croissance est significative dans l'activité *Mines* (+17,4%) en raison d'un accroissement des volumes de ventes d'uranium et d'un effet mix produit favorable. L'incident survenu dans la mine de Mc Arthur (Canada) début avril 2003, ne devrait pas impacter les livraisons 2003<sup>4</sup> compte des stocks d'uranium dont dispose le groupe.
- ▶ Les ventes de services d'*Enrichissement* du premier trimestre 2003 se situent à un niveau élevé par rapport au premier trimestre 2002 (+ 37,1%) du fait

<sup>1</sup> -52 M€, soit -3,9%, pour le métier Nucléaire et -28M€, soit -7,0%, pour la Connectique

<sup>2</sup> Acquisition de Duke Engineering & Services en mai 2002 : effet positif de +11 M€

<sup>3</sup> Dans l'activité d'enrichissement, certains clients exercent désormais l'option contractuelle qui leur permet d'apporter l'énergie nécessaire à la réalisation de nos prestations de services. Pour être comparable au chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2002, le chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2003 doit être ajusté de la valeur de cette énergie, précédemment achetée puis re-facturée au client.

<sup>4</sup> En revanche, et comme annoncé le 16 avril 2003, l'impact sur le résultat opérationnel du groupe AREVA pourrait s'élever à 3 millions d'euros environ par mois d'arrêt.

**Relations Investisseurs**  
Vincent Benoit  
T: 01 44 83 71 79  
vincent.benoit@arevagroup.com  
Frédéric Potelle  
T: 01 44 83 72 49  
frederic.potelle@arevagroup.com

d'une forte concentration des notifications des clients sur le début d'année. Cette augmentation est bien supérieure à la croissance attendue sur l'ensemble de l'année 2003.

- ▶ Le chiffre d'affaires de la Business Unit *Combustible* est en baisse (-27%). Les livraisons de combustible sont fonction des campagnes de rechargement des réacteurs qui ne sont pas distribuées de façon homogène sur l'année. Le premier trimestre 2002 avait ainsi été marqué par des livraisons importantes qui représentaient 37% des ventes de l'année 2002. Le premier trimestre 2003 est conforme à la moyenne annuelle prévue pour 2003.

### **Pôle Réacteurs et Services**

- ▶ Corrigé des effets de périmètre<sup>5</sup>, le chiffre d'affaires du pôle augmente de 28,6%.
- ▶ Les Business Units *Equipements* (+60,8%) et *Services aux Réacteurs* (+47,6%) ont connu une forte activité, notamment aux Etats-Unis dans le cadre d'importants chantiers de remplacement de couvercles de cuves.
- ▶ L'augmentation significative observée dans la Business Unit *Réacteurs* (+57,2%) est en particulier liée à des compléments de facturations sur des contrats achevés. Sur l'année, le niveau d'activité devrait rester comparable à celui de 2002.

### **Pôle Aval**

- ▶ Dans le domaine du *Traitement – Recyclage*, dont les ventes représentent les trois quarts des ventes du pôle Aval, l'augmentation (+62,5%) est liée à une séquence différente des facturations entre 2002 et 2003. Le premier trimestre 2002 avait représenté 10% du chiffre d'affaires total 2002. Sur l'année 2003, le chiffre d'affaires devrait être légèrement en deçà de celui de 2002 en raison de la re-programmation des campagnes de fabrication de MOX pour les clients japonais.
- ▶ Les grands contrats de *Traitement-Recyclage* pour EDF et les clients étrangers se déroulent dans de bonnes conditions techniques et commerciales. Une campagne de formation pour les futurs opérateurs Japonais de l'usine de Rokkasho Mura a été réalisée au 1<sup>er</sup> trimestre 2003.
- ▶ Le chiffre d'affaires de la Business Unit *Logistique* (+31,1%) marque le retour à un niveau normal d'activité.

### **Pôle Connectique**

- ▶ L'activité *Communication Data Consumer* est en net recul par rapport au 1<sup>er</sup> trimestre 2002 (-16,4%). La baisse séquentielle – toujours imputable au secteur des télécoms – est limitée à -4.2% par rapport au dernier trimestre 2002.
- ▶ La Business Unit *Electrical Power Interconnect* voit ses ventes reculer de 24,7% (-12% par rapport au 4<sup>ème</sup> trimestre 2002), en raison en particulier d'une détérioration du marché américain sur lequel elle est exposée.

<sup>5</sup> Acquisition de Duke Engineering & Services en mai 2002, effet positif de +35 M€

- ▶ La Business Unit *Automotive* poursuit sa progression, avec une augmentation des ventes de 4,1%. Cette progression traduit un gain de part de marché dans un contexte où les ventes de voitures ont reculé, sur les mêmes périodes, de 2,2% en Europe et 4,4% aux Etats-Unis.
- ▶ L'activité *Military Aerospace Industry* (-15%) a été cédée le 30 avril 2003, conformément à ce qui avait été annoncé en décembre 2002.

## **Perspectives 2003**

Sur l'ensemble de l'exercice 2003, le chiffre d'affaires de l'activité nucléaire devrait rester stable et l'internationalisation devrait se poursuivre dans chacun des pôles.

Dans la connectique, le management ne prévoit pas de reprise des ventes dans le secteur des télécoms.

### **Calendrier de publication des résultats**

- ▶ 12 mai 2003 : Assemblée Générale Mixte
- ▶ 4 août 2003 : Chiffre d'affaires du 2<sup>ème</sup> trimestre 2003
- ▶ 30 septembre 2003 : Résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2003

### **Contacts**

▶ **Bureau de Presse :**  
Charles Hufnagel  
Patrick Germain  
Sophie Renaud  
Tél : 01 44 83 71 17  
Fax : 01 44 83 25 52  
press@arevagroup.com

▶ **Relations Investisseurs :**  
Vincent Benoit  
Tél : 01 44 83 71 79  
vincent.benoit@arevagroup.com  
Frédéric Potelle  
Tél : 01 44 83 72 49  
frederic.potelle@arevagroup.com

## **A propos**

*AREVA est un groupe industriel de haute technologie, leader mondial dans ses métiers, l'énergie nucléaire et la connectique. Avec 50 000 collaborateurs répartis dans plus de 30 pays, AREVA a réalisé en 2002 un chiffre d'affaires de 8,3 milliards d'euros. AREVA propose aux grands électriciens mondiaux une gamme complète de produits et services permettant la production d'électricité nucléaire. Le Groupe développe également des systèmes d'interconnexion, principalement pour les secteurs des télécommunications, de l'informatique et de l'automobile.*

*Pour plus d'informations : [www.arevagroup.com](http://www.arevagroup.com)*