

Paris, le 28 avril 2005

## Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2005

- Chiffre d'affaires en croissance de +3,6% par rapport au 1<sup>er</sup> trimestre 2004 (+4,8% à p.c.c.<sup>1</sup>)
  - Impact IFRS limité au mode de comptabilisation du trading d'uranium : - 5 M€
- **Energie :**
    - Nucléaire : +10,0%, tiré par le pôle *Réacteurs & Services*
    - T&D : recul de -6,0% lié à un effet de rattrapage conjoncturel sur le premier trimestre 2004
- 
- **Connectique :** Stabilité du chiffre d'affaires dans un marché de la communication, de l'informatique et de l'électronique grand public difficile

**Service de Presse**

Charles Hufnagel  
Patrick Germain  
T: 01 44 83 71 17  
F: 01 44 83 25 52  
press@areva.com

**Relations  
Investisseurs**

Vincent Benoit  
T: 01 44 83 71 79  
vincent.benoit@areva.com  
Frédéric Potelle  
T: 01 44 83 72 49  
frederic.potelle@areva.com

En millions d'euros	T1 2005	T1 2004	Var en %	Var en % à p.c.c. <sup>1</sup>
Amont	602	586	+2,8%	+5,4%
Réacteurs & Services	465	383	+21,3%	+23,7%
Aval	422	385	+9,6%	+9,6%
Transmission & Distribution	691	735	-6,0%	-6,5%
<b>Sous-total Energie</b>	<b>2 180</b>	<b>2 089</b>	<b>+4,4%</b>	<b>+5,3%</b>
Connectique	313	317	-1,4%	+1,8%
Corporate	3	4	-15,9%	-13,7%
<b>Total</b>	<b>2 496</b>	<b>2 410</b>	<b>+3,6%</b>	<b>+4,8%</b>

Le chiffre d'affaires du groupe AREVA au premier trimestre 2005 s'établit à 2 496 millions d'euros, contre 2 410 millions d'euros au premier trimestre 2004, soit une progression de +3,6%. La variation des taux de change entre ces deux périodes fait apparaître un impact négatif de -22 millions d'euros, nettement moins élevé qu'au premier trimestre 2004.

A données comparables, les activités dans l'**Energie** enregistrent une progression de +5,3% :

- Le nucléaire affiche une évolution de son chiffre d'affaires de +10,0% par rapport au premier trimestre 2004 (+11,8% en données comparables), en particulier dans les *Réacteurs et Services*. Dans les pôles nucléaires, le groupe rappelle que le niveau d'activité se répartit de manière irrégulière sur l'année. Par conséquent, il est peu pertinent de comparer des évolutions d'un trimestre à l'autre pour en déduire la croissance future.

<sup>1</sup> Périmètre, normes / méthodes comptables, et change constants.

28 avril 2005 – Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2005

- Les activités de Transmission et Distribution sont en baisse de -6,0% sur la période (-6,5% en données comparables) principalement en raison d'un effet de base favorable au premier trimestre 2004 lié à un rattrapage d'activité observé suite à l'intégration du pôle T&D dans le groupe début 2004.

Dans la **Connectique**, le chiffre d'affaires baisse de -1,4% à données publiées et progresse de +1,8% à données comparables, dans un marché globalement atone.

### **Pôle Amont**

Le chiffre d'affaires du pôle Amont s'établit à 602 millions d'euros au premier trimestre 2005 contre 586 millions d'euros au premier trimestre 2004, soit une hausse de +2,8% (+5,4% à données comparables). Outre l'impact des taux de change (effet défavorable de -9 millions d'euros), le chiffre d'affaires pôle Amont est impacté négativement par la transition aux normes IFRS : dans les activités de trading (business unit *Mines*), seule la marge réalisée est désormais comptabilisée en chiffre d'affaires. Cet élément a un impact de -5 millions d'euros sur le chiffre d'affaires du premier trimestre 2005.

L'activité *Mines* enregistre une croissance de +14,0% en données comparables (+2,5% en données publiées) portée par un effet prix favorable sur l'uranium et l'or. Malgré la forte hausse des prix *spot* de l'uranium, l'effet prix a été limité à environ +8% sur la période en raison des clauses d'indexation contractuelles prévues. Les volumes d'or affichent une nette progression rendue possible par le bon niveau des productions.

Les activités de *Chimie* affichent une progression de +30,0% de leur chiffre d'affaires par rapport au premier trimestre 2004 (en données publiées et comparables), non représentative de la tendance de l'année 2005.

Les ventes de services d'*Enrichissement* sont en revanche en recul de -23,1% (-21,8% en données comparables). Ce recul est lié à un effet de base défavorable : les ventes réalisées en 2004 étaient réparties de façon homogène sur l'année, alors que celles du premier trimestre 2005, compte tenu des cadencements prévus sur l'année, ne représentent qu'environ un cinquième des volumes annuels prévus.

Le chiffre d'affaires du *Combustible* ressort en hausse de +14,6% par rapport au premier trimestre 2004 (+15,9% en données comparables). Les volumes de combustible à l'uranium naturel (UO<sub>2</sub>) sont relativement stables sur la période, avec, cependant, des disparités géographiques : les livraisons ont été soutenues en Allemagne, mais en retrait en France et aux Etats-Unis. L'évolution constatée du chiffre d'affaires est liée à la livraison de quantités un peu plus importantes de combustible MOX et de combustible à l'uranium de traitement (URT). Le premier trimestre 2005 est donc marqué principalement par un effet mix produit favorable.

**Sur l'ensemble de l'exercice, le groupe prévoit un chiffre d'affaires du pôle Amont relativement stable, à données comparables, par rapport à celui de 2004.**

### **Pôle Réacteurs et Services**

Les ventes du pôle Réacteurs et Services s'établissent à 465 millions d'euros au premier trimestre 2005 contre 383 millions d'euros au premier trimestre 2004, soit une hausse de +21,3% (+23,7% à données comparables). La variation des taux de change a un impact négatif de -4 millions d'euros sur la période. Le passage aux normes IFRS n'a pas d'impact sur le chiffre d'affaires du pôle.

28 avril 2005 – Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2005

La progression du chiffre d'affaires du pôle résulte essentiellement de :

- La montée en puissance du contrat EPR en Finlande, au sein de la business unit *Réacteurs* (+35,9% en données publiées). Le 1<sup>er</sup> février 2005, comme prévu dans le planning initial, la responsabilité du site a été transférée par le client au consortium "OKILUOTO3". Fin mars 2005, AREVA a sélectionné l'entreprise de génie civil qui construira le bâtiment réacteur, les quatre bâtiments abritant les systèmes de sauvegarde et le bâtiment combustible. Les travaux commenceront au début de l'été 2005 et s'échelonnent sur trois ans.
- Un bon niveau d'activité dans le domaine des *Services Nucléaires* (+53,4% en données publiées), alors que le premier trimestre 2004 avait été pénalisé par un calendrier d'arrêts de tranche peu favorable, notamment en France.

L'ensemble des autres activités du pôle affiche une stabilité (+0,1% en données comparables et -2,8% en données publiées).

**Sur l'ensemble de l'exercice, le chiffre d'affaires du pôle devrait progresser par rapport à 2004, essentiellement dans le domaine des *Réacteurs*.**

### ***Pôle Aval***

Le chiffre d'affaires du pôle Aval s'établit à 422 millions d'euros au premier trimestre 2005, en hausse par rapport aux 385 millions d'euros du premier trimestre 2004, soit une progression de +9,6% (en données publiées et comparables). Le passage aux normes IFRS est sans impact sur le chiffre d'affaires du pôle Aval.

Les activités de *Traitement-Recyclage*, qui représentent plus des trois-quarts des ventes du pôle, voient leur chiffre d'affaires progresser de +13% par rapport au premier trimestre 2004 (en données publiées et comparables). Le fonctionnement des unités de production de traitement et de recyclage a été satisfaisant sur la période. L'évolution résulte :

- Du dégagement en chiffre d'affaires, début 2005, de prestations de démantèlement pour le compte du CEA sur le site de Marcoule. Cette activité n'avait pas dégagé de chiffre d'affaires au premier trimestre 2004.
- Du développement de nouvelles affaires complémentaires aux prestations classiques de traitement-recyclage, telles que le contrat EUROFAB<sup>2</sup>.

Ces hausses compensent la fin du contrat d'assistance pour le client japonais JNFL qui s'est terminé courant 2004.

La *Logistique* affiche un recul de -8,4% par rapport au premier trimestre 2004 (-5,4% à données comparables). Cette évolution est essentiellement liée à un retard dans l'exécution du programme de transports réalisés pour le compte d'EDF, partiellement compensé par les transports des assemblages américains dans le cadre du programme « MOX for peace » initié en fin d'année 2004 (EUROFAB<sup>2</sup>).

Les autres activités, qui représentent moins de 15% des ventes du pôle Aval, dégagent un chiffre d'affaires en progression de +6% par rapport au premier trimestre 2004 (+3% en données comparables).

---

<sup>2</sup> Ce contrat de fabrication de 4 assemblages MOX en France entre dans le cadre du programme de désarmement nucléaire « MOX for peace ». Il s'agit du programme de non-prolifération mis en place par le Department Of Energy américain (DOE) et la Fédération de Russie, visant à éliminer des stocks de plutonium militaire américain excédentaires en les utilisant comme combustibles civils dans des centrales nucléaires.

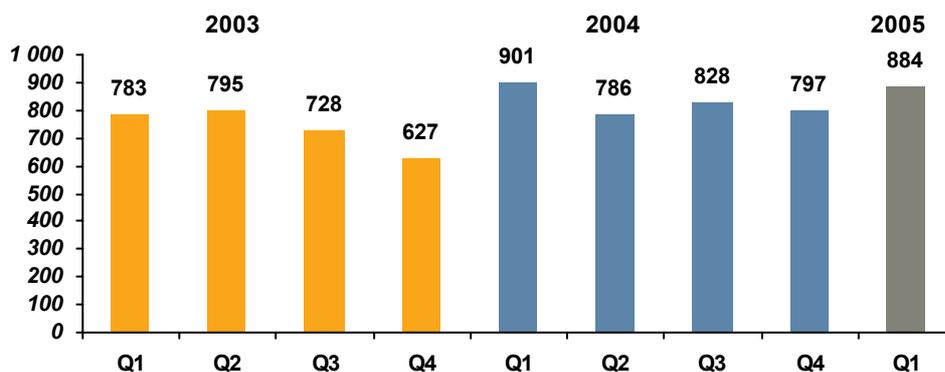
**Pour l'ensemble de l'année 2005, le groupe prévoit une stabilité du chiffre d'affaires du pôle Aval.**

**Pôle Transmission et Distribution (T&D)**

Les ventes du pôle Transmission et Distribution s'établissent à 691 millions d'euros au premier trimestre 2005 contre 735 millions d'euros au premier trimestre 2004, en baisse de -6,0% par rapport au premier trimestre 2004 (-6,5% à périmètre et change constants). Les taux de change ont un impact négatif de -4 millions d'euros sur la période. Le passage aux normes IFRS n'a pas d'impact sur le chiffre d'affaires du pôle. Cette baisse résulte principalement d'un effet de base favorable au premier trimestre 2004 lié à un rattrapage d'activité observé suite à l'intégration du pôle dans le groupe début 2004.

Sur le premier trimestre 2005, les prises de commandes s'élèvent à 884 millions d'euros, niveau élevé au regard des trois trimestres précédents. Les prises de commandes du premier trimestre 2005 s'inscrivent toutefois en baisse de -1,8% (à taux de change courants) par rapport à celles du premier trimestre 2004 qui s'étaient établies à un niveau particulièrement élevé suite à l'effet de rattrapage d'activité observé après l'intégration du pôle au sein du groupe.

*Prises de commandes (en millions d'euros)*



Les prises de commandes du premier trimestre 2005 confirment la tendance haussière du carnet de commandes constatée entre les années 2004 et 2003, ainsi que la restauration de la confiance des clients.

La baisse du chiffre d'affaires concerne essentiellement les activités *Systèmes* qui représentent de l'ordre de 30% des ventes du pôle au premier trimestre 2005. La diminution par rapport au premier trimestre 2004 (-18,7%<sup>3</sup>) s'explique principalement par des décalages de facturation sur d'importants contrats, ceci devant être rattrapé sur l'année. Les *Produits*, qui représentent de l'ordre de 40% des ventes du pôle, sont en hausse (+5,8%<sup>3</sup>) en cohérence avec la tendance haussière du marché global de la transmission et de la distribution. Les activités d'*Automation* affichent, quant à elles, une baisse (-7,2%<sup>3</sup>) due à un faible nombre de projets sur le premier trimestre 2005, alors que les *Services* enregistrent une hausse (+23%<sup>3</sup>) portée par une nouvelle gamme de services.

En termes géographiques, le pôle affiche une évolution contrastée, caractérisée par une baisse des ventes dans les pays occidentaux (-6,9% en Europe et -16,1% en Amérique du Nord) et une hausse du chiffre d'affaires en Asie, particulièrement en Chine (+16,2%).

<sup>3</sup> Avant éliminations des ventes inter business units.

28 avril 2005 – Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2005

**Sur l'ensemble de l'année 2005, le groupe prévoit une stabilité des ventes en données comparables et un recul de ses ventes en données publiées, compte tenu de la sortie de périmètre à partir du deuxième trimestre 2005 des activités de « services aux Télécoms » en Australie et Nouvelle-Zélande, dont les ventes 2004 ont représenté 160 millions d'euros.**

### **Pôle Connectique**

Le pôle Connectique enregistre au premier trimestre 2005 un chiffre d'affaires de 313 millions d'euros contre 317 millions d'euros au premier trimestre 2004, soit un recul de -1,4%. A données comparables, le chiffre d'affaires du pôle Connectique est en légère progression de +1,8% (effet taux de change de -3 millions d'euros, notamment).

Dans l'*Automobile*, dorénavant premier contributeur du pôle en termes de chiffre d'affaires, les ventes enregistrent une progression de +2,8% (+2,7% en données comparables). Cette progression a été obtenue dans un marché automobile dont l'évolution diffère selon les régions. La hausse de chiffre d'affaires est notable en Amérique et en Asie où le groupe a gagné des parts de marché, en particulier en Corée chez Hyundai et sur le segment de l'airbag en Amérique du Nord. Le groupe enregistre une quasi-stabilité de ses ventes en Europe, malgré un marché en repli (-3% par rapport au premier trimestre 2004), notamment lié à une pression continue sur les prix.

L'activité *Communication, Data, Consumer*, qui représente plus du tiers des ventes du pôle au premier trimestre 2005, enregistre une baisse de son activité à périmètre et taux de change constants de -6,5% entre 2004 et 2005 (-12,1% en données publiées). Cette baisse correspond à une activité faible sur le premier trimestre 2005 en comparaison au premier trimestre 2004, du fait, en particulier, de la préparation du lancement de nouveaux produits chez les principaux clients de l'activité *Consumer* actuellement en phase de déstockage. L'évolution géographique est inégale : les ventes en Asie sont stables, alors qu'elles affichent une baisse en Europe et aux Etats-Unis en raison de la poursuite de la délocalisation d'activité vers des pays à bas coûts de certains clients majeurs du groupe et d'un marché de la communication, de l'informatique et de l'électronique grand public difficile sur le premier trimestre de l'année.

La business unit *Electrical Power Interconnect* progresse de +6,7% à données comparables (niveau stable en données publiées). Cette progression provient essentiellement de la région Amérique et correspond à des prises de parts de marché consécutives à la délocalisation de production vers des pays à bas coûts, et notamment au Mexique.

Les ventes de la business unit *Microconnections* poursuivent leur croissance, avec une augmentation de +41,2% au premier trimestre 2005 par rapport au premier trimestre 2004 (en données publiées et comparables). Cette croissance est notamment liée à la montée en puissance de la deuxième usine, à Singapour, mise en service courant 2004, permettant de profiter, dans une plus large mesure qu'au premier trimestre 2004, du dynamisme de la demande asiatique.

**Le *book-to-bill* s'établit à 1,03 à fin mars 2005. Sur l'ensemble de l'année, le pôle Connectique devrait enregistrer une consolidation de son niveau de chiffre d'affaires, à données comparables.**

### **Perspectives**

Sur l'ensemble de l'année 2005, le groupe anticipe un chiffre d'affaires en progression, à données comparables. Cette augmentation attendue provient essentiellement du nucléaire, tiré par le pôle Réacteurs et Services.

### **A propos**

---

*Avec une présence industrielle dans plus de 40 pays et un réseau commercial couvrant plus de 100 pays, AREVA propose à ses clients des solutions technologiques pour produire l'énergie nucléaire et acheminer l'électricité en toute fiabilité.*

*Le groupe développe aussi des systèmes de connexion dans les domaines des télécommunications, de l'informatique et de l'automobile.*

*Ces activités engagent les 70 000 collaborateurs d'AREVA au cœur des grands enjeux du XXI<sup>e</sup> siècle : accès à l'énergie pour le plus grand nombre, préservation de la planète, responsabilité vis-à-vis des générations futures.*

*Pour plus d'informations : [www.areva.com](http://www.areva.com)*

---

- **Service de Presse**

Charles Hufnagel - Patrick Germain  
T : 01 44 83 71 17 - F : 01 44 83 25 52  
[press@areva.com](mailto:press@areva.com)

- **Relations Investisseurs**

Vincent Benoit - T : 01 44 83 71 79 - [vincent.benoit@areva.com](mailto:vincent.benoit@areva.com)  
Frédéric Potelle - T : 01 44 83 72 49 - [frederic.potelle@areva.com](mailto:frederic.potelle@areva.com)